

Unser Klient ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen im Einrichtungsfachhandel und agiert seit Jahrzehnten als regionaler Marktführer der Einrichtungs- und Küchenbranche. Auf einer Ausstellungsfläche von ca. 30 TSD m² wird die Marken- und Qualitätsvielfalt modern und eindrucksvoll präsentiert. Durch die wirtschaftliche Stärke der Unternehmung ist unser Klient ein auf Jahre zukunftsorientiert aufgestelltes Unternehmen mit Arbeitsplatzsicherheit.

Sowohl im Bereich Einrichtung, Wohnen und Accessoires, als auch besonders im Bereich Einbauküchen zählt unser Klient zu einer der gefragtesten Adressen, wenn es um kompetente Beratung und kundenorientierten Service geht. Die Küchenausstellung mit einer Ausstellungsfläche von ca. 3.000 m² und über 100 ausgestellten Musterküchen ist ein Statement und spricht für sich. Die fachlich geschulten und kompetent agierenden Mitarbeitenden sind ein weiterer Garant für den Erfolg des Unternehmens. Zur Erfüllung der stetig wachsenden Kundenansprüche und damit verbundenen Erfordernis der weiteren Steigerung des Servicegrades, suchen wir die Führungspersönlichkeit, die sich begeistern lässt, zusammen mit dem exzellenten Team dieses Ziel zu verfolgen.

Die freiraumgewährende Geschäftsleitung wird den zukünftigen Stelleninhabenden hierbei unterstützen und eröffnet hervorragende Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung.

Verkaufsleitung Küchenfachmarkt (m/w/d)

Im Wohnkaufhaus
Großraum Hannover

IHRE AUFGABEN

- Verkaufs- und vertriebsorientierte Steuerung der Abteilung und überzeugend, motivierende Führung des Teams
- Stetige Förderung und Weiterentwicklung der individuellen Stärken der Mitarbeitenden
- Teamorientierte-kooperative Umsetzung der Verkaufsstrategie
- Motivations- und Zielgespräche mit Einbindung von Kennzahlen
- Präsenz auf der Fläche, Coach, Unterstützer der Mitarbeitenden und Auftritt als „2. Gesicht“
- Kontinuierliche Weiterentwicklung von Umsatz und Kalkulation
- Organisation der Warenpräsentation, Preisauszeichnung und einer ansprechend inszenierten Ausstellung
- Vorbildhaftes und imageorientiertes Auftreten als „Helfer, Berater und Freund“ des Kunden

IHR PROFIL

- Starke Führungskompetenz mit Kommunikationsstärke und vorbildlichen Auftreten
- Flexibel in der Ansprache der vielschichtigen Kundengruppen, sowohl im Konsum- als auch im Premium Segment
- Unternehmerisches Denken gepaart mit Empathie
- Küchen- oder Einrichtungsprofi mit mehrjähriger einschlägiger Branchenerfahrung, Umsatz- und Personalverantwortung
- Visionär in der „Coach-Rolle“, wollen Ihre Mitarbeitenden jeden Tag ein wenig „besser“ machen
- sind in der Lage Kennzahlen unternehmerisch zu analysieren, um die richtigen Maßnahmen hieraus abzuleiten

UNSER KLIENT BIETET

- Sicherheit einer renommierten und seriösen und wirtschaftlich starken, wertorientierten Geschäftsfamilie
- Attraktive leistungsorientierte Gehaltsregelung
- Flexible und moderne Arbeitszeitregelung
- Einkaufsvorteile für Eigenbedarf Einrichtungsgegenstände und im hauseigenen Restaurant
- Kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation mit der Geschäftsleitung
- Möglichkeit der Weiterentwicklung. Bewerber aus der 2. Reihe bekommen eine Chance

INTERESSE?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:
info@eisenkraetzer.com

Andreas Eisenkrätzer
Unternehmens- und Personalberatung
Friedenstraße 10,
63834 Sulzbach a.M.

Telefon +49 175 433 79 25
www.eisenkraetzer.com

DAFÜR STEHEN WIR:

- Personalführung- und Beschaffung
- Über 45 Jahre Erfahrung im Groß- und Filialunternehmen
- Umfangreiches Netzwerk in der Branche.
- Praxisorientiert.
- Offen, ehrlich, verlässlich, loyal.
- Unternehmerisch denkend, ohne die Belange der Mitarbeitenden zu vernachlässigen.