

Unser Klient ist ein eigenständiges, mittelständisches Familienunternehmen und agiert seit Jahrzehnten als ein regionales marktführendes Wohnkaufhaus. Nicht nur im Bereich Einrichtung, Wohnen und Accessoires, sondern auch im Bereich hochwertiger Einbauküchen zählt unser Klient zu einer der gefragtesten Adressen, wenn es um kompetente Beratung und kundenorientierten Service geht.

Die Marken- und Qualitätsvielfalt wurde in den letzten Jahren beispielhaft ausgebaut. Durch die durchgängig sich positiv entwickelnden Umsätze, einer guten Ertragssituation und die wirtschaftliche Stärke der Unternehmung werden in allen Bereichen die Weichen für die Zukunft, permanent in Richtung Erfolg gestellt. Die Welt von Küche und Bad, sowohl in der stationären Vermarktung als auch in der Beratung direkt beim Kunden stehen im Fokus der nächsten Weiterentwicklungsstufe.

Zur Realisierung dieses herausragenden Vorhabens suchen wir die erfahrene, selbständig mitarbeitende Führungspersönlichkeit, die sich begeistern lässt, die gemeinsamen Visionen der Zukunft zu realisieren. Nicht nur der erfolgreich agierende Einkaufsverband, auch die freiraumgewährende Geschäftsleitung und das exzellente Team, eröffnen dem zukünftigen Stelleninhabenden hervorragende Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung.

## Bereichsleitung Verkauf Küche/Bad und Küchenaußendienst (m/w/d)

Rhein Main Gebiet

### IHRE AUFGABEN

- Führung und stetige Weiterentwicklung der Bad-, Küchenabteilung und des Küchenaußendienstes
- Motivation der Mitarbeitenden „auf der Fläche“ und der Beratenden Vorort beim Kunden
- Zielorientierte Personalführung und Verantwortung von zukünftig bis zu 18 Mitarbeitenden
- Umsetzung der Verkaufsstrategie und Steigerung des chancenreichen Außendiensteserfolges
- Pflege einer positiven Kommunikationskultur
- Kontinuierliche Weiterentwicklung der Kennzahlen, wie Umsatz und Kalkulation
- Umsetzung der Sortimentsstrategie
- Weiterentwicklung von Objektgeschäften
- Schnittstellenpflege zu angrenzenden Bereichen wie Einkauf und Service

### IHR PROFIL

- Küchenprofi mit mehrjähriger einschlägiger Branchenerfahrung, Umsatz- und Personalverantwortung
- Verantwortungsbereit für ca. 2.500 m<sup>2</sup> Verkaufsfläche, 100 Ausstellungsküchen, Badabteilung
- Führungskompetenz zur Synchronisierung der Bereiche des Innen- und Außendienstes
- Sie sind in der Lage Kennzahlen unternehmerisch zu analysieren, um die richtigen Maßnahmen hieraus abzuleiten
- Visionär mit Führungserfahrung und wollen Ihre Mitarbeitenden jeden Tag ein wenig „besser“ machen
- Technisch und modern orientiert mit IT-Affinität und offen für Veränderungen

### UNSER KLIENT BIETET

- Sicherheit einer renommiert seriösen, wirtschaftlich starken Geschäftsfamilie
- Optimale Perspektiven für die Zukunft und einer gesicherten langjährigen Zusammenarbeit
- Technisch optimal ausgestalteter Arbeitsplatz und Bereitstellung moderner Arbeitsmittel wie Handy, Notebook etc.
- Überdurchschnittliche und leistungsorientierte Bezahlung
- Sozialleistungen eines modern aufgestellten Unternehmens

### INTERESSE?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:  
[info@eisenkraetzer.com](mailto:info@eisenkraetzer.com)

Andreas Eisenkrätzer  
Unternehmens- und Personalberatung  
Friedenstraße 10,  
63834 Sulzbach a.M.

Telefon +49 175 433 79 25  
[www.eisenkraetzer.com](http://www.eisenkraetzer.com)

### DAFÜR STEHEN WIR:

- Personalführung- und Beschaffung
- Über 45 Jahre Erfahrung im Groß- und Filialunternehmen
- Umfangreiches Netzwerk in der Branche.
- Praxisorientiert.
- Offen, ehrlich, verlässlich, loyal.
- Unternehmerisch denkend, ohne die Belange der Mitarbeitenden zu vernachlässigen.