



Mit zur Veränderung?  
Dann nutzen Sie Ihre Chance!

## Der Handelsprofi • Unternehmens- & Personalberatung

Als familiengeführtes, in einer Zukunftsregion Deutschlands erfolgreich agierendes Unternehmen, ist unser Kunde die Adresse, wenn es um Einrichtung, Wohnen, Küche und stillvolles Ambiente geht. Das Unternehmen präsentiert sich auf einer Ausstellungsfläche von ca. 14.000 m<sup>2</sup> und ist seit Jahrzehnten am Markt tätig und hierbei nicht in der Tradition steckengeblieben, sondern hat sich in den letzten Jahren fit gemacht für die Zukunft. Themen wie z.B. Digitalisierung werden von der Inhaberfamilie und dem Führungsteam in einem offenen und kooperativen Führungsstil vorangetrieben. Das Unternehmen ist Teil einer großen Marketingverbundgruppe und setzt die für das Einrichtungshaus formulierten Ziele –auch hierdurch– erfolgreich um. Doch nicht nur dies, sondern insbesondere das weitgehend selbständig arbeitende Führungsteam sind der entscheidende Faktor für die Realisierung der Zukunftsvisionen. Zur Sicherung der weiteren Entwicklung, soll die überragend vorhandene Führungskompetenz im Bereich Verkauf, Wohnen und Küchen, erweitert und verstärkt werden.

Zur Umsetzung dieses Vorhabens suchen wir den erfahrenen, selbständig agierenden Einrichtungsprofi, der die unternehmerische Vision mit voller Identifikation zur eigenen Vision macht und hierbei die Chance bekommt, sich zukünftig weiterreichende Verantwortungen zu erarbeiten. Die Geschäftsführung wird Sie hierbei zu 100 Prozent unterstützen und den Freiraum lassen, sich eigenständig zu entwickeln.

## Verkaufs- Bereichsleitung Möbel und Küchen (m/w/d)

Nordost Bayern

### IHRE AUFGABEN

- Fachliche und motivierende Leitung des Teams Möbel und Küchen, mit Durchführung und Leitung von Teamsitzungen
- Verkaufssteuerung mit Präsenz auf der Fläche und Schwerpunkt des „zweiten Gesichts“
- Umsatzzielplanung und Kontrolle
- Vorausschauende Personaleinsatz- und Urlaubsplanung
- Planung und Verantwortung der Ausstellungsgestaltung und innovative Präsentation der Ware
- Aktionsplanung und Mitverantwortung des Marketings und Umsetzung der Marketingmaßnahmen
- Teilnahme an Messen und Tagungen

### IHR PROFIL

- Empathisch und offene Art, Einrichtungsspezialist mit mehrjähriger einschlägiger Branchenerfahrung
- Sie agieren verkaufsstark und sehen sich selbst als „abschöpfungsstarken“ Vertriebsprofi
- Kommunikativ, Spaß am Umgang mit Ihrer Kundschaft, serviceorientierte Denk- und Handelsweise
- Zielorientiert. Sie agieren wie ein „Unternehmender im Unternehmen“ und würdigen den Teamgedanken
- Sie sind flexibel und offen für neue Wege und Veränderungen und übernehmen Verantwortung
- Sie leben vor, was Sie verlangen, wollen Ihre Mitarbeitenden jeden Tag ein wenig „besser“ machen
- Verfügen über Potentiale zur Weiterentwicklung und nutzen diese

### UNSER KLIENT BIETET

- Langfristigen, krisensicheren Arbeitsplatz im erfolgreichen Familienunternehmen
- Flache Hierarchien und große Entscheidungsfreiräume
- Top modern aufgestelltes Wohnkaufhaus mit motivierten und qualifizierten Mitarbeitenden
- Langjährige Präsenz am Markt mit mittelständisch unternehmerischem Hintergrund
- Attraktive und leistungsorientierte Gehaltsregelung mit Entwicklungschancen
- Sozialleistungen eines modern aufgestellten Unternehmens
- Weiterentwicklungsperspektiven

### INTERESSE?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:  
[info@eisenkraetzer.com](mailto:info@eisenkraetzer.com)

Andreas Eisenkrätzer  
Unternehmens- und Personalberatung  
Friedenstraße 10,  
63834 Sulzbach a.M.

Telefon +49 175 433 79 25 [www.eisenkraetzer.com](http://www.eisenkraetzer.com)

### DAFÜR STEHEN WIR!

Unsere Kernkompetenz: Personalführung- und -Beschaffung

Unsere Erfahrung: Über 45 Jahre Erfahrung im Groß- und Filialunternehmen, hiervon 18 Jahre als Geschäftsführer.

Unsere Stärken: Verantwortung für bis zu 330 Mitarbeiter/innen.

Unsere Werte: Offen, ehrlich, verlässlich.

Fazit: Wir denken unternehmerisch, ohne die Belange der Mitarbeitenden zu vernachlässigen.